

04. August 2022

Für unseren Video on Demand-Vertrieb (SVOD, AVOD) suchen wir, zunächst befristet auf 2 Jahre, zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## **License & Contract Manager Digital Sales (m/w/d) in Vollzeit**

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie unterstützen das Digital Sales Team beim Vertrieb und der Auswertung von Streaming-rechten (SVOD, AVOD) von Spielfilmen und Serien über lokale & globale Streaming-Plattformen
- Sie analysieren und prüfen bestehende Verträge und sonstige Rechteunterlagen zur Identifikation von Verfügbarkeiten von SVOD- und AVOD-Rechten und erstellen, konfektionieren und kuratieren Angebotslisten
- Sie sind verantwortlich für die Koordination von Rechte-Verfügbarkeiten, Auswertungsfenstern und Freigaben sowie für die Bestätigung und das Management von Lizenzzeiträumen
- Sie pflegen die Filmdatenbanken, Titellisten und Content Management Systeme und unterstützen beim Auf- und Ausbau von Datenbanken
- Sie erstellen interne Reportings, Analysen und Auswertungen
- Sie begleiten Vertragsverhandlungen deutsch- und englischsprachiger Lizenzverträge in Abstimmung mit dem Sales Team und der Rechtsabteilung
- Sie unterstützen das Digitalteam bei der Erschließung und Entwicklung neuer digitaler Geschäftsfelder und beim Aufbau neuer Erlösmodelle
- Sie betreuen bestehende Kunden im operativen Tagesgeschäft
- Sie koordinieren interne Abteilungen und externe Dienstleister, um sicherzustellen, dass alle vertraglichen Verpflichtungen und Deadlines erfüllt werden

### **Ihr Profil:**

- Sie haben ein Studium im wirtschaftswissenschaftlichen oder Medien-/ kommunikationswissenschaftlichen Bereich bzw. eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Sie bringen relevante Berufserfahrung im Bereich Sales/Medien und Kenntnisse im Lizenzgeschäft sowie idealerweise juristisches Grundwissen mit
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen Computerprogrammen (v.a. MS Excel)
- Sie zeichnet eine hohe Affinität für Filme und Serien sowie für Video-on-Demand aus
- Ihre Arbeit zeichnet eine hohe Kundenorientierung sowie ein hohes Maß an Genauigkeit aus
- Eigeninitiative, hohe Strukturiertheit und selbstständige Arbeitsweise gehören zu Ihren Stärken ebenso wie Zuverlässigkeit und Loyalität
- Sie beherrschen Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und haben sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie sind ein kommunikativer Teamplayer und behalten auch unter Belastung einen klaren Kopf und Ihren guten Humor
- Sie verfügen über ausgeprägte analytische Fähigkeiten, große Motivation und hohe Sozialkompetenz



**Wir bieten:**

- Herausforderungen und spannende Aufgaben in einem globalen Medienunternehmen
- Kollegiales Arbeitsklima und teamorientiertes Miteinander
- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit für „Mobiles Arbeiten“
- Ein Büro im Herzen von München direkt am Stachus
- Kostengünstige Firmenmitgliedschaft bei body + soul

TELEPOOL ist eine führende globale Content-Gruppe, die sich auf die Entwicklung, Produktion, Lizenzierung und den Vertrieb von hochwertigen Spielfilmen und TV-Produkten konzentriert. Unter der Marke Global Screen und mit ihrer Tochtergesellschaft EuroVideo Medien GmbH ist TELEPOOL in den Bereichen nationaler und internationaler Vertrieb, globale Entwicklung und Koproduktion, Home Entertainment und Mediendienstleistungen für Kunden tätig. TELEPOOL hat ihren Hauptsitz in München und unterhält Büros in Zürich.

TELEPOOL ist zu 100% im Besitz der Westbrook Inc. von Will und Jada Pinkett Smith.

Wenn hohe Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Teamfähigkeit ebenso zu Ihren Stärken zählen, wie eine sorgfältige und strukturierte Arbeitsweise, senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und nächstmöglichem Eintrittstermin bitte an: [HR@telepool.de](mailto:HR@telepool.de)