

TELEPOOL ist ein globales und voll integriertes Content-Haus. Wir entwickeln, (ko-)produzieren, verleihen und verwerten nationale und internationale Kino- und TV-Filme sowie Serien. Mit unserer Abteilung Global Screen und unseren hochwertigen, internationalen Programmen zählen wir zu den führenden globalen Weltvertrieben in Europa. Unsere Konzerntochter EuroVideo Medien verwertet Lizenzen für in- und ausländische Filme und TV-Produktionen auf DVD und Blu-ray sowie im VoD. videobuster.de ist das VoD-Portal und der DVD-/Blu-ray-Verleih der TELEPOOL. Im Juni 2018 erwarben der Schauspieler und Produzent Will Smith und die Schweizer Investment Firma Elysian Fields AG gemeinsam TELEPOOL, die damit Teil des internationalen Netzwerks von Will und Jada Pinkett Smith's WESTBROOK Inc. geworden ist.

Wir bieten:

- ✓ Herausforderungen und spannende Aufgaben in einem globalen Medienunternehmen
- ✓ Kollegiales Arbeitsklima und teamorientiertes Miteinander
- ✓ Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit für „Mobiles Arbeiten“
- ✓ Ein Büro im Herzen von München direkt am Stachus
- ✓ Kostengünstige Firmenmitgliedschaft bei body + soul

Wenn hohe Einsatzbereitschaft, Flexibilität und Teamfähigkeit ebenso zu Ihren Stärken zählen, wie eine sorgfältige und strukturierte Arbeitsweise, senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem nächstmöglichen Eintrittstermin bitte an: HR@telepool.de

Für unser Digital-Team in München suchen wir, zunächst befristet auf 2 Jahre, zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

(Senior) Sales-Manager/in Digital (w/m/d) (Vollzeit)

Aufgaben:

- Sie sind verantwortlich für den Vertrieb von Streamingrechten (SVOD, AVOD) von Spielfilmen, Serien und TV-Sendungen an lokale und globale Streaming-Plattformen
- Sie führen Vertragsverhandlungen deutsch- und englischsprachiger Lizenzverträge in Abstimmung mit dem SVP Digital Sales und der Rechtsabteilung
- Sie unterstützen das Digitalteam in der Erschließung und Entwicklung neuer digitaler Geschäftsfelder und beim Aufbau neuer Erlösmodelle
- Sie betreuen bestehende Kunden im operativen Tagesgeschäft (u.a. Liefer-Support, Prüfung von Lizenznehmerabrechnungen)
- Sie koordinieren interne Abteilungen und externe Dienstleister, um sicherzustellen, dass alle vertraglichen Verpflichtungen und Deadlines erfüllt werden
- Sie analysieren bestehende Verträge zur Identifikation von Verfügbarkeiten von SVOD- und AVOD-Rechten und erstellen, konfektionieren und pflegen Angebotslisten
- Sie koordinieren die Pflege der Filmdatenbanken und Content Management Systeme

Qualifikation:

- Sie haben ein Studium im wirtschaftswissenschaftlichen oder Medien-/ kommunikationswissenschaftlichen Bereich bzw. eine vergleichbare Ausbildung erfolgreich abgeschlossen
- Sie bringen mehrjährige relevante Berufserfahrung im Bereich Sales und/oder Medien mit
- Sie zeichnet eine hohe Affinität für Filme und Serien sowie für Video-on-Demand aus
- Sie arbeiten stets kundenorientiert und haben gleichzeitig Verhandlungsgeschick
- Eigeninitiative, hohe Strukturiertheit und selbstständige Arbeitsweise gehören zu Ihren Stärken ebenso wie Zuverlässigkeit und Loyalität
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen Computerprogrammen (v.a. MS Excel)
- Sie beherrschen Deutsch auf muttersprachlichem Niveau und haben sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie sind ein kommunikativer Teamplayer und behalten auch unter Belastung einen klaren Kopf und Ihren guten Humor
- Ausgeprägte analytische Fähigkeiten, eine hohe Motivation und eine hohe Sozialkompetenz runden Ihr Profil ab